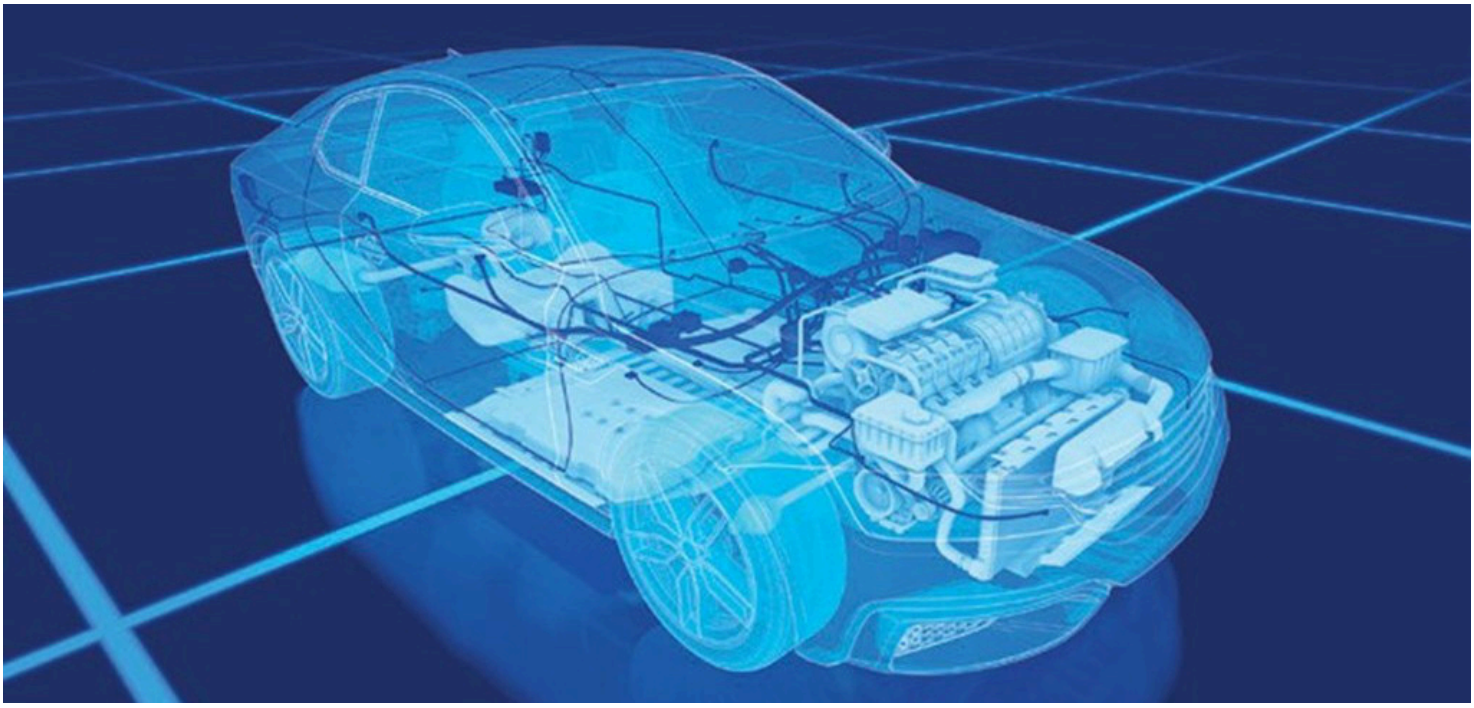


Die **FEP Fahrzeugelektrik Pirna GmbH & Co. KG** ist ein bedeutender Hersteller von Steckverbindungen, Sicherungsboxen, Schaltelementen und Kunststoffteilen für die Automobilindustrie mit einem Jahresumsatz von 130 Mio. Euro. Das Team der FEP entwickelt hochwertige Produkte, die bereits heute Anforderungen der Zukunft berücksichtigen und immer wieder Maßstäbe im Markt setzen.

Wir suchen für unsere **Abteilung Vertrieb** eine/n

Resident Sales Manager (w/m/d)

Ihre zukünftige Rolle

Der Resident Sales Manager (m/w/d) repräsentiert die FEP Fahrzeugelektrik Pirna GmbH & Co.KG bei der Mercedes-Benz Group und BMW und ist unser Business Development Manager und Vertriebsverantwortlicher für die genannten Kunden. Er ist erster Ansprechpartner für die Einkaufsabteilungen und der technischen Entwicklung. Diese Tätigkeit wird von seinem Zuhause (mobiles Arbeiten) verrichtet, ist aber auch regelmäßig für Projekt- oder Vertriebsbesprechungen beim Kunden und am Dienstsitz in Pirna zugegen.

Im Einzelnen gehört zu den Aufgaben:

- Enge Zusammenarbeit mit den Entwicklungs-, Qualitäts-, Vertriebs- und Produktionsabteilungen der einzelnen Unternehmen
- Unterstützung der maßgeblichen Fachbereiche in der Anfragephase und bei der Angebotserstellung
- Beschaffung von Informationen beim Kunden und anderen Entwicklungspartnern
- Begleitung der konstruktiven Entwicklung von Neuprodukten und Serienprodukten von der Anfrage bis zum EOP sowie Durchführung des Änderungsmanagements
- Teilnahme an Kundenmeetings und Präsentationen
- Unterstützung der Projektleitungen vor Ort, v.a. Abstimmungstätigkeiten mit dem Kunden

(Gremienmanagement)

- Mitarbeit an Problemlösungsprozessen
- Betreuung der Baustufen und Serien
- Unternehmensrepräsentationen auf Fachtagungen und Messen
- Projektbezogene Zusammenarbeit mit den internen Fachbereichen sowie mit externen Partnern

Ihr individuelles Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Hochschul- oder Fachhochschulabschluss mit Schwerpunkt Vertrieb und Marketing oder eines ingenieurwissenschaftlichen Studiums oder einer vergleichbaren Richtung
- Langjährige Berufserfahrung beispielweise im Verkauf, idealerweise im Kontext mit den genannten OEMs, Marketing, Projektmanagement oder technischen Entwicklung in der Automobilindustrie, vorzugsweise im Bereich E/E
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicheres Auftreten und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- Hohe intrinsische Motivation mit dem Willen nach Erfolg

Unsere vielfältigen Benefits

- Gute Einarbeitung durch einen erfahrenen Mentor, der Sie begleitet und unterstützt
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Attraktive Vergütung mit fokussiertem Bonus
- Sonderurlaub zu bestimmten Anlässen
- Interdisziplinäre und vertrauensvolle Teamarbeit mit freundlicher Arbeitsatmosphäre
- Kontinuierliche Weiter- und Fortbildungsmöglichkeiten
- Zuschuss zu den Kinderbetreuungskosten und Sonderzahlungen
- Regelmäßig einfallsreiche Mitarbeiterevents
- Bike-Leasing über JobRad
- Mitarbeiterrabatte für bestimmte Marken
- Kostenfreie Parkplätze und gute Verkehrsanbindung

Jetzt bewerben

Sie haben Fragen zum Bewerbungsprozess? Dann können Sie sich gern an Frau Sende (Personalabteilung) unter folgender Telefonnummer wenden: 03501 514 1145

Alternativ zur Onlinebewerbung können Sie sich auch über jobs@fepz.de bewerben.

Vorzugweise nehmen wir Bewerbungen über unsere Karrierewebsite entgegen. Sollten Sie sich dem entschließen und Ihre Bewerbung per E-Mail oder Post einreichen, ist es für uns erforderlich Ihre Bewerbung in unserem Bewerbermanagementsystem zu übertragen, damit im Weiteren Ihre Bewerbung bearbeitet werden kann. Für die Bearbeitung nutzt FEP die Plattform onlyfy one (by XING). Informationen zur Verarbeitung Ihrer Daten durch FEP und onlyfy one finden sie in der

Datenschutzerklärung. Besuchen Sie uns auf LinkedIn: 